

CUPRINS

CUVÂNT ÎNAINTE	11
CAPITOLUL I	13
TRANZACȚIILE COMERCIALE ÎN CONTEXTUL MEDIULUI DE AFACERI GLOBAL ȘI EUROPEAN	
1. Importanța tranzacțiilor comerciale internaționale și a investițiilor în contextul globalizării economiei mondiale	13
2. Tranzacțiile comerciale internaționale – factor cheie în dezvoltarea economică	18
2.1. Conceptul de tranzacții internaționale	19
2.2. Obiectul tranzacției comerciale internaționale	22
3. Contextul tranzacțiilor internaționale	26
4. Mediul de afaceri în contextul globalizării tranzacțiilor	30
5. Mediul european al afacerilor	31
5.1. Delimitări conceptuale	31
5.2. Componentele mediului de afaceri	32
5.3. Oportunități de intrare a firmelor pe piețele europene	38
6. Mediul înconjurător și mediul de afaceri european	40
6.1. Mediul înconjurător reflectat în mediul afacerilor europene	40
6.2. Reglementări ale mediului la nivel european	41
7. Strategii alternative de organizare a afacerilor europene	44
CAPITOLUL II	
SCHIMBURILE EXTERNE ȘI EVOLUȚIA TEORIEI COMERȚULUI INTERNAȚIONAL	47
1. Impactul schimburilor internaționale asupra țărilor participante	47
2. Modul de dirijare a comerțului internațional în contextul filosofiei mercantiliste	48
3. Evoluția teoriei comerțului internațional	49
4. Teoria clasică a comerțului internațional	51
4.1. Teoria avantajului absolut	51
4.2. Teoria avantajului relativ	52
5. Teorii moderne ale comerțului internațional	58
5.1. Teoria comerțului factorilor proporționali	58
5.2. Paradoxul "Leontief "	62
5.3. Teoria proporțiilor neofactorilor și teoria neotehnologiei	64
5.3.1. Teoria proporției neofactorilor	64
5.3.2. Teoria neotehnologiei	65

5.4. Teoria categoriilor de produse	67
5.5. Teoria investiției străine și a ciclicității produselor	68
5.6. Teorii actuale ale comerțului internațional	73
5.6.1. Teoria privind schimburile cu produse similare sau comerțul intraindustrial	73
5.6.2. Avantajul competitiv al națiunilor	76
5.7. Teoria investițiilor străine	78
5.7.1 Necessitatea investițiilor străine.....	78
5.7.2. Decizia de a realiza investiții străine directe	79
5.7.3. Teoria investițiilor străine directe	81
6. Teoria protecționismului	83
6.1. Aspecte metodologice ale problemei	83
6.2. Politicile comerciale	87
6.2.1. Politicile comerciale în țările mici	88
6.2.2. Politicile comerciale în țările mari dezvoltate	92
6.3. Analiza economică a protecționismului	96
6.3.1. Măsuri ale protecționismului și efectele sale	96
6.3.2. Teoria generală a distorsiunilor economice	99
6.3.3. Valabilitatea teoriei industriilor tinere (în formare)	102

CAPITOLUL III

NEGOCIEREA ȘI CONTRACTAREA ÎN ACTIVITATEA DE COMERȚ EXTERIOR 106

1. Abordări metodologice ale negocierii	106
1.1. Aspecte generale, definiții și clasificări	106
1.2. Strategii de negociere	112
1.3. Tehnici și tactici de negociere	115
2. Pregătirea negocierilor	128
3. Desfășurarea negocierilor comerciale	132
4. Finalizarea negocierilor	137
5. Trecerea de la negocierea clasică la negocierea pe web, o necesitate în tranzacțiile internaționale	141
5.1. De la negocierea clasică la negocierea online pe web	141
5.2. Derularea unei companii pe web-ul românesc de către agenții economici	144
6. Contractarea în activitatea de comerț exterior	148
6.1. Aspecte generale referitoare la contractare	148
6.2. Clauzele contractului extern de vânzare cumpărare	149
6.3. Contractele tip	161

CAPITOLUL IV	
OPERAȚIUNILE COMERCIALE COMBINATE	163
1. Aspecte generale ale problemei	163
2. Operațiunile în contrapartidă	163
2.1. Compensațiile	165
2.1.1. Barterul (troc)	167
2.1.2. Clearingul	168
2.2. Operațiunile paralele	170
2.2.1. Cumpărările legate	171
2.2.2. Cumpărările în avans	172
2.2.3. Cumpărarea de produse rezultate (buy-back).....	172
2.2.4. Aranjamentele compensatorii	173
2..3. Negocierea tranzacțiilor în contrapartidă	174
3. Operațiunile de reexport și swap	175
3.1. Reexportul	175
3.1.1. Mecanismul reexportului	176
3.1.2. Reexportul cu prelucrare – prelucrarea în lohn	177
3.2 Operațiunea de swap cu marfă	178
4. Operațiunile de switch	178
4.1. Switch cu marfă “aller”	179
4.2. Switch cu marfă “retour”	179
4.3. Switch-uri combinate	180
CAPITOLUL V	
OPERAȚIUNI COMERCIALE SPECIALE	181
1. Transferul internațional de tehnologie	181
1.1. Conceptul de tehnologie	181
1.2. Conceptul de transfer de tehnologie	183
1.3. Formele de manifestare a transferului de tehnologie pe piața internațională	184
1.4. Tranzacțiile comerciale de vânzare-cumpărare de tehnologie (contractele de licență, de know-how și de consulting-inginerie)	190
1.4.1. Contractul de licență	190
1.4.2. Contractul de know-how	192
1.4.3. Contractul de consulting-engineering	193
2. Franchising-ul	196
2.1. Conceptul de franchising apariție și evoluție	196
2.2. Contractul de franchising	200
2.3. Franchisingul în afacerile economice internaționale	202
2.4. Franchisingul în România	203
3. Licitățiile internaționale	204

3.1. Conceptul de licitații internationale și caracteristicile acestora	204
3.2. Clasificarea licitațiilor internationale	205
3.2.1. Licitatiile pentru vânzarea de mărfuri	205
3.2.2. Licitatiile de cumpărare (de import)	206
3.2.3. Analiza și negocierile post-licitație	208
3.3. Reguli fundamentale rezultate din legislațiile nationale în materie de licitație de cumpărare	209

CAPITOLUL VI TRANZACȚIILE LA BURSĂ

1. Bursa, concept și caracteristici	211
2. Organizarea și funcționarea burselor.....	213
3. Bursa de mărfuri	214
4. Bursa de valori	219
5. Tranzacțiile cu valori mobiliare	221
6. Piața de capital în România	229

CAPITOLUL VII TEHNICI DE FINANȚARE A COMERȚULUI INTERNAȚIONAL

1. Finanțarea comerțului internațional prin tehnici financiar bancare	233
2. Surse de finanțare și refinanțare. Instituții aferente	236
3. Tehnici de finanțare pe termen scurt a exporturilor. Creditele de prefinanțare	239
4. Tehnici de finanțare pe termen mijlociu și lung a exporturilor	247
4.1. Creditul furnizor	247
4.2. Creditul cumpărător	248
4.3. Linia de credit	250
4.4. Creditele guvernamentale	251
4.5. Credite acordate de instituții financiar-bancare	252
5. Tehnici speciale de finanțare	253
5.1. Finanțarea prin forfețare	253
5.2. Finanțarea prin leasing	255
5.3. Finanțarea prin confirmarea comenzi	259
6. Finanțarea pe europie	259
6.1. Eurocreditele	259
6.2. Euroobligațiunile	260
7. Garanțiile bancare și asigurarea creditelor internaționale	263
7.1. Riscurile de neplată, de nerambursare	263
7.2. Garanții bancare	264
7.3. Garanția societăților de asigurare	268
7.4. Costul creditelor internaționale	271

CAPITOLUL VIII
INSTRUMENTE, TEHNICI DE PLATĂ ȘI DECONTARE ÎN 272
OPERAȚIUNILE DE COMERȚ EXTERIOR

1. Aspecte generale ale problemei	272
2. Plata prin instrumente (mijloace) de plată	272
3. Modalitățile internaționale de plată	278
3.1. Modalități de plată simple	278
3.2. Modalități de plată complexe	278
3.2.1. Incasoo documentar	279
3.2.2. Acreditivul documentar	281
3.2.3. Scrisorile de credit	292
3.2.3.1. Scrisoarea de credit comercială	292
3.2.3.2. Scrisoarea de credit simplă și scrisoarea de credit circulară	292
3.2.3.3. Scrisoarea de credit a importatorului	293
3.2.3.4. Scrisoarea de credit cu clauză roșie	294
3.2.3.5. Scrisoare de credit stand-by	295
3.3. Transferul internațional al mesajelor în mecanismul de decontări și plăți. Sistemul SWIFT	295
BIBLIOGRAFIE	299